



**Paris le 17 octobre 2023,**

## **Le management d'ACS Solutions s'appuie sur Indigo Capital et deux banques pour recomposer son capital et accélérer sa croissance**

Fruit de la transformation du GIE de l'Assurance Construction menée en 2011 par Anne-Marie Ponthier et 12 cadres salariés avec le soutien d'actionnaires stratégiques (Groupe Monceau, SwissLife, MMA et Saretec Développement), la société ACS Solutions est devenue en France la référence de l'externalisation (Third Party Administrator-TPA) pour la gestion des garanties Construction.

La société a doublé son chiffre d'affaires depuis sa création, portée par une croissance organique soutenue.

À la suite d'une rencontre entre Anne-Marie Ponthier et Pierre Bustamante, les deux dirigeants ont décidé d'ouvrir une nouvelle phase de la croissance d'ACS avec une transmission entrepreneuriale dans la durée. Pierre a une expérience de plus de 25 ans dans l'assurance ; il a travaillé à la fois en compagnie et comme prestataire de services pour des assureurs, des mutuelles et des grands courtiers. Entrepreneur chevronné, il a co-fondé et développé le groupe international CH&Co (30M€ de CA, 150 salariés) pendant plus de 10 ans.

Dans le cadre du nouveau groupe ACS-EFEKTIV, le navire-amiral ACS Solutions va accélérer son développement de l'Indemnisation et de la Souscription/Production pour les risques Construction à la fois en renforçant ses équipes et en investissant sur le digital pour garantir à ses clients actuels, et futurs, la meilleure qualité de service possible.

En complément, une extension d'activité pour les sinistres du régime Sécheresse (Cat Nat) est en cours de développement, ainsi que des prestations d'accompagnement technique, de transformation et de formation aux assurances, cette dernière réalisée à travers une structure labellisée QUALIOPI.

A l'issue d'un process compétitif mené par Cambon Partners sur les bases d'un cahier des charges exigeant, Indigo Capital a su proposer la meilleure équation de financement et permet aujourd'hui aux deux dirigeants et à plus de 40 actionnaires des équipes de détenir une très large majorité du capital. Saretec Développement et Groupe Monceau cèdent leurs participations respectives. L'assureur SwissLife reste par ailleurs au capital.

Monique Deloire, Présidente de Indigo Capital, indique :

*« Notre rencontre avec les dirigeants d'ACS, dont nous partageons les valeurs a été décisive dans notre association autour d'un projet fédérateur pour les équipes. L'indépendance du groupe et les moyens mis à disposition devraient lui permettre de poursuivre son développement dans la continuité de sa stratégie historique. Avec le même objectif, nous sommes ravis de nous associer à des dirigeants expérimentés et une équipe de salariés motivés. »*

Anne-Marie Ponthier, Présidente d'ACS Solutions ajoute :

*« Cette opération de capital-transmission marque l'entrée d'ACS dans une nouvelle phase de son développement dans le souci constant de mieux répondre aux besoins de nos clients. Tous les salariés sont heureux d'accueillir Pierre & Indigo Capital qui nous apportent la continuité managériale et les moyens de renforcer notre organisation. »*

Pierre Bustamante, CEO du Groupe ACS-EFEKTIV et nouveau Directeur Général d'ACS Solutions, résume : *« La création du Groupe ACS-EFEKTIV correspond à un besoin croissant d'externalisation chez les assureurs pour rationaliser la chaîne de valeur sur les risques de spécialités. Anne Marie et son équipe ont été réellement des précurseurs dans cette dynamique, que nous allons poursuivre et amplifier avec le soutien de nos banques et d'Indigo Capital. Si notre focus est d'abord la croissance organique, nous n'excluons pas des opérations de rachat d'activités auprès d'acteurs existants (carve-outs) pour compléter nos offres aux assureurs sur le secteur Construction et Immobilier.*

## **Intervenants de l'opération**

### **ACS Groupe-EFEKTIV**

- Banque d'Affaires : **Cambon Partners**- David Salabi, Julien Skornik, Côme Mullie, Joris Noubissie
- Juridique, Fiscal & social (dont VDD) : **Axipiter+** Corporate : Amaury Nardone (associé), Agathe Philippot, Mathilda Bourdeil et Aymar Nardone + Fiscal : Ghislain de Pazzis (associé) et Marie-Alice Naczaj + Social : Eva Kopelman (associé) et Ségolène Cox
- Vendor Due Dilligence : **Grant Thornton**, Alain Regis Grail, Adrien Duquet, Pierre Aubrun

### **Indigo Capital** - Monique Deloire, Stanley de Butler, Fabien Depierre

- Due diligence Financière : **Advance**- Olivier Poncin, Pierre Lamain et Thomas Cisterne
- Juridique : **Depardieu- Brocas**- Jean François Pourdieu et Sandra Benhaim et Laura Delas.

### **Pool bancaire**

- **Banque Populaire Val de France** : Emmanuelle André, Pascal Simon, Aurélie Coqueret
- **Neuflyze OBC** : Luc Beaurepaire
- Juridique : **Agylis Avocats**- Frédérique Milotic, Perinne Labrusse, Sami Ayad

## ENGLISH VERSION

Paris on October 17, 2023,

The management of ACS Solutions relied on Indigo Capital and a pool of two banks to reorganize its capital and accelerate its growth

Founded as an intercompany consortium (GIE) by a group of insurers, ACS was taken over in 2011 by Anne-Marie Ponthier and 12 managers with the support of strategic shareholders (Groupe Monceau, SwissLife, MMA and Saretec Developpement), the company ACS Solutions became in France a well-established B2B provider of outsourcing services (Third Party Administrator-TPA) focusing on the management of construction damage claim proceeding.

Since its creation, the company doubled its turnover, with regular organic growth.

Following a meeting between Anne-Marie Ponthier and Pierre Bustamante, the two managers decided to launch a new phase of ACS's growth with a long-term transition period. Pierre has more than 25 years of experience in insurance; he has worked both in insurance companies and as a service provider for insurers, mutual societies, and major brokers. Pierre co-founded and developed the international consultancy CH&Co (€30M turnover, 150 employees) for over 10 years.

As part of the new ACS-EFEKTIV group, the flagship ACS Solutions will accelerate its development of Claims Management services and Underwriting/Policy management services for Construction risks by strengthening both its teams and investing in digital to guarantee its current and future customers, the best possible quality of service.

In addition, an extension of for the business to cover drought claims (Cat Nat) is currently being developed, as along with technical support, transformation and insurance training services, the latter provided through a QUALIOPI-labelled structure.

Following a competitive process led by Cambon Partners based on demanding specifications, Indigo Capital was able to offer the best financing solution, enabling the two managers and more than 40 team members to hold a large majority of the capital. Saretec Developpement and Groupe Monceau are selling their respective stakes. The insurer SwissLife remains a shareholder.

Monique Deloire, President of Indigo Capital, indicates:

“Our meeting with the leaders of ACS, whose growth values we share, was decisive in our association around a unifying project for the teams. The group’s independence and the resources made available should enable it to continue its development in line with its historic strategy. With the same objectives in mind, we are delighted to be joining forces with experienced managers and a team of motivated employees. »

Anne-Marie Ponthier, President of ACS Solutions adds:

“This capital transfer operation marks the start of a new phase in ACS’s development with a constant focus on meeting our customers’ needs. All our employees are happy to welcome Pierre & Indigo Capital who provide managerial continuity and the means to strengthen our organization. »

Pierre Bustamante, CEO of the ACS-EFEKTIV Group and new Managing Director of ACS Solutions, summarizes: “The creation of the ACS-EFEKTIV Group reflects a growing need among insurers for outsourcing to streamline the value chain for specialty risks. . Anne Marie and her team have been real forerunners in this dynamic, which we are going to pursue and expand with the support of our banks and Indigo Capital. While our primary focus is on organic growth, we remain open to buy out transactions from existing players (carve-outs) to complete our offering to insurers in the Construction and Real Estate sector.