

M&A

Sarawak arrive aux Pays-Bas

Soutenu par Indigo Capital en minoritaire depuis cet été, le spécialiste de la force de vente externalisée acquiert son homologue néerlandais Racktime générant un chiffre d'affaires de 12 M€, avec lequel il collaborait sur plusieurs projets transfrontaliers.



Par **Jean-Philippe Mas**

Publié le 7 oct. 2022 à 12:26, mis à jour le 7 oct. 2022 à 17:50 - 8 conseils



Présent en France et Belgique, **Sarawak** n'a pas tardé à enclencher sa politique de croissance externe depuis la prise de contrôle de l'équipe de management sous la houlette du président **Guy Mairdiaux**, le président et la sortie d'Andera Partners (lire ci-dessous). Le spécialiste de la force de vente externalisée rachète son homologue néerlandais **Racktime**. La transaction a été facilitée car les deux entreprises se connaissent grâce à une collaboration sur plusieurs projets transfrontaliers avec des clients communs. Les deux fondateurs **Hans Knipscheer**, **Marie-José Van den Kommer** ainsi que le dirigeant **Lars van den Hooff** cèdent leurs titres mais réinvestissent une partie de leur produit de cession pour devenir actionnaire du nouveau propriétaire. Ils deviennent, dans le même temps, dirigeants de **Sarawak The Netherlands**, filiale nouvellement créée.

Un ensemble de 65 M€ de revenus



Guy Maindixaux, Sarawak

Fondé en 1996 et basé à Alkmaar près d'Amsterdam, Racktime est présent dans la force de vente externalisée, le *merchandising* et les animations commerciales aux Pays-Bas et en Belgique. Le groupe employant **une centaine de personnes** a généré, l'an dernier, **un chiffre d'affaires d'environ 12 M€**, en progression. Soutenu par **Indigo Capital**, actionnaire minoritaire et intervenant en mezza-

nine, Sarawak finance cette opération de croissance externe en tirant sur la **ligne capex committed** fournie par le *pool* bancaire lors de l'opération sponsorless. Générant près de **50 M€ de revenus** pour un exercice se clôturant le 30 juin dernier, il intervient dans l'externalisation de la force de vente et la gestion d'opérations promotionnelles pour des industriels de la **grande consommation** et de la cosmétique. A l'issue du rachat de Racktime, le groupe français atteint donc près de **65 M€ de chiffre d'affaires cumulé**. D'autres opérations de croissance externe sont d'ores et déjà à l'étude tant en France qu'en Europe.

Les intervenants de l'opération RACKTIME

M&A Corporate / Build Up - 8 conseils



Société cible **RACKTIME**

Acquéreur ou Investisseur **SARAWAK (SRWK - EX ALINEA EUROPE) , INDIGO CAPITAL**

Cédant **FONDATEUR(S) , MANAGER(S)**

Acquéreur Avocat Corporate **VALTHER , Velin Valev , Enzo Niccolini , STEK LAW**

Acq. DD Financière **ODERIS , Julien Passerat , Lan Chau , Achille Gabelli**

[Voir les détails de l'opération](#)